

Francis ParisienVPP ventes PME Canada

19 mai 2022



Survol de la performance des marques québécoises et sensibilité des Québécois aux prix des aliments

19 mai 2022



Performance des marques québécoises

- Analyse de la performance vs 2019
- Les produits québécois en chiffre et en importance
- Vecteurs de croissance et projections
- Un nouveau regard sur l'aspect local



Sensibilité aux prix des Québécois

- Sensibilité aux prix
- Examen de la stratégie de prix pour les produits locaux
- Rôle des promotions dans la valorisation des produits d'ici

Les ventes FMCG ont connu 10% de croissance dans l'ensemble des réseaux québécois mesurés par NielsenIQ depuis 2 ans

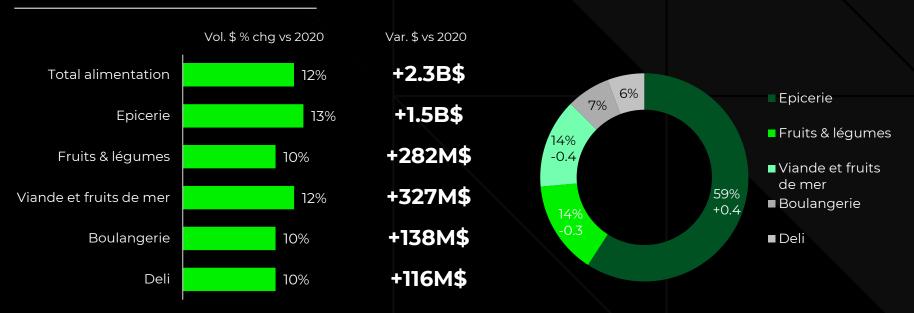




L'alimentation a légèrement fait mieux que l'ensemble des ventes FMCG au Québec vs 2020, voyant les ventes augmenter de 12%

Croissance \$ vs 2020 (en M\$)

Par département (Québec)



Avec 17% de croissance depuis 2020, les marques québécoises ont fait mieux!

Performance des marques québécoises vs 2020 Catégories alimentaires (Québec)

5.94B\$

Vol. \$ 52 sem. Québec tous réseaux

+17%

vs 52 sem. 2020 Vol. \$ % chg +1%

vs 52 sem. 2021 Vol. \$ % cha +848M\$

vs 52 sem. 2020 Vol. \$ abs chg



Méthodologie de l'indice des marques québécoises 101

Méthodologie du calcul de l'indice des marques québécoises

NielsenIQ + Aliments du Québec + CTAQ

- Marques membres d'Aliments du Québec (avec un siège-social du Québec)
- Marques membres d'Aliments du Québec avec un site de production au Québec (siège-social à l'extérieur du Québec)
- Marques québécoises non-membres d'Aliments du Québec (siège-social au Québec)
- Inclut la très grande majorité des produits transformés au Québec + les produits périssables vendues sous une marque



Les transformateurs québécois ont ajouté 2,745 items au cours des 2 dernières années dans l'ensemble des réseaux



Croissance des marques québécoises dans l'ensemble des réseaux de la province vs 2020

Items

41,881

+2,745 +7%

Marques

2,944 1,640

Transformateurs

+119 +4%

+3%



outce: Meisering Market Hack, Quebec tous reseaux, 62 semaines se terminant le 2 avril 20

La croissance de l'ensemble des produits québécois passe toujours pas l'essor des plus petites marques

Performance des marques québécoises vs 2020 (par segment)

Catégories alimentaires (Québec)

	2020	2022	Vol. \$ % chg vs '20
Top 20	62.2%	59.3%	+11%
Top 21-50	14.6%	15.2%	+21%
Top 51-100	8.3%	9.0%	+29%
100+	14.8%	15.7%	+29%

Les marques québécoises réussissent à s'imposer dans de plus petites catégories

Catégories les plus importantes au niveau des marques québécoises Vol. \$ / vol. \$ % chg, 52 semaines (Québec)

+ importantes

Lait
Bière
Yogourt
From. comm. PE
From. deli PE
Café
Jus & breuvages - tablette
Jus & breuvages - réfrigérés
Dips
Crème

+ en croissance

Env. pour sauces Ketchup Boissons type café Extraits cuisson Fruits surgelés Sauces BBQ Bacon Poisson surgelé Sauces pour viande Thé



Des produits d'ici ont réussi à dynamiser des catégories et aller chercher des parts de marché!

Sélection de catégories en forte croissance

Vol. \$ % chg vs 2019 des marques québécoises (Québec)



Sauces BBQ

+298%



Boulettes surgelées

+284%



Fruits surgelés

+194%



Ketchup

+167%



Fromage à tartiner

+148%

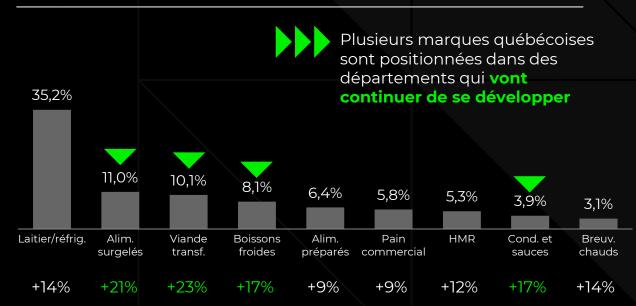
On trouve des marques québécoises dans la très grande majorité des catégories du centre-du-magasin



100% = Total produits québécois, vol. \$ % chg vs 2020 (Québec)



On trouve des produits Québécois dans **226** des **244** catégories alimentaires du centre-du-magain



De nombreuses marques ont fait leur apparition sur les tablettes québécoises en réponse à ces besoins en croissance

Nouvelles marques depuis 2020

Vol. \$ > 250,000\$ (Québec)























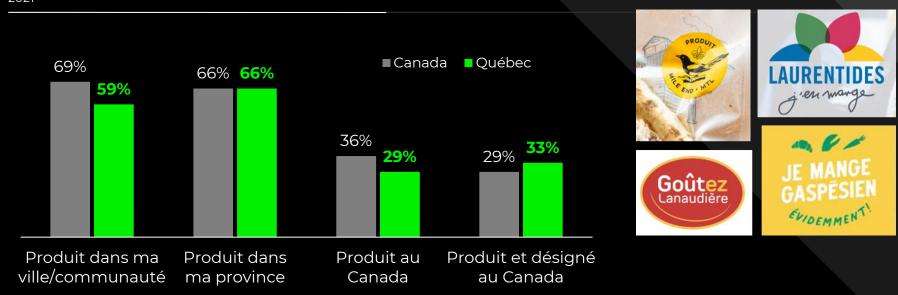
Les marques québécoises peuvent s'imposer dans toutes les catégories CPG!





Est-ce que le « fait dans ma ville/région » pourrait devenir plus intéressant que le « fait dans ma province »?

Attitude vis-à-vis l'origine des produits 2021

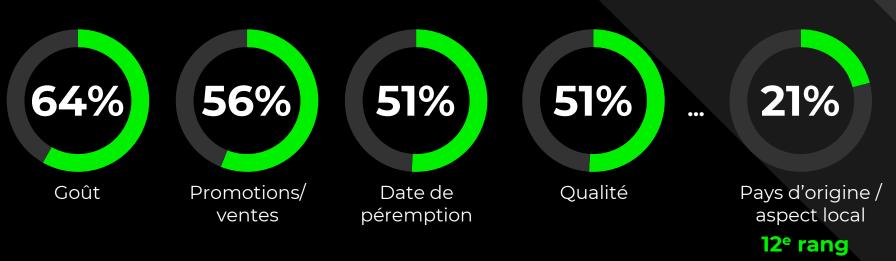


Il reste des défis pour « l'achat local » - le premier critère de choix pour les Canadiens, c'est d'abord le goût, suivi par les promotions

Principaux facteurs d'influence lors de l'achat de produits alimentaires et de boissons

Canada



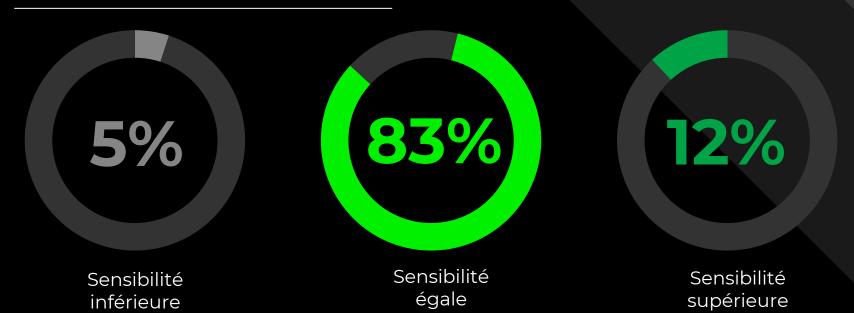


Source: NielsenIQ PanelView | Food and beverage label content syndicated survey Q4. The food and beverage product package usually contains the following information. Please select the top 5 factors that you consider to be most important when buying packaged food and beverage products general. Please select the top 5 factors. | BASE: Total respondents, n=5344

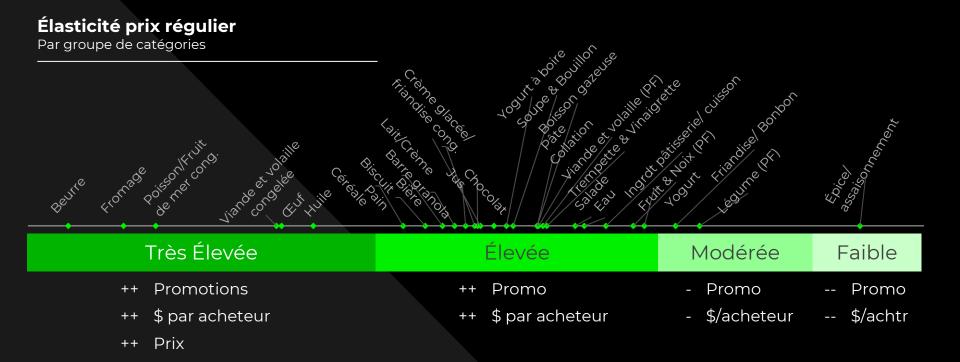
Le coût du produit est un facteur important pour les Québécois; l'aspect local n'a pas d'impact sur la réaction des consommateurs

Sensibilité au prix régulier des produits québécois vs autres produits

% des catégories



La nature d'une catégorie dicte souvent la sensibilité au prix des consommateurs



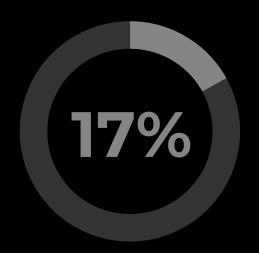
Pour vendre plus de produits de marques québécoises, il faut profiter des promotions – les Québécois y sont (très) sensibles

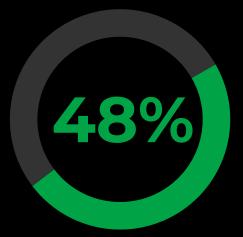
Sensibilité au prix régulier des produits québécois vs autres produits

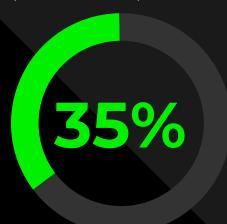
% des catégories



La réponse pour les produits Québécois dans ces catégories est près de 50% plus élevée que pour les autres produits!







Réponse plus faible Réponse similaire Réponse plus forte

Offrir les bonnes promotions aux consommateurs est un moyen efficace de les amener à privilégier les produits locaux

Rabais et réduction de prix



Support

- Circulaire
- Emplacement secondaire

+15% à +300%

Augmentation des ventes incrémentales générées par un support additionnel



57% des catégories étudiées démontraient un effet des supports supérieur sur les ventes de produits Québécois Ce que les marques québécoises doivent comprendre de la sensibilité des consommateurs face aux prix

Prix régulier – il faut jouer le jeu de la compétition

Selon la nature de la catégorie dans laquelle les marques sont présentes, il est critique d'avoir un prix au moins compétitif, sinon avantageux

<u>Prix promotionnels</u> – l'outil pour tirer profil de l'aspect local des marques

Les consommateurs ont une réponse plus forte aux rabais dans plus du tier des catégories, et aux supports circulaires et emplacements secondaires dans près de 60% des catégories

Stratégie optimale - misez sur un équilibre entre prix régulier compétitif et promotions attractives

La réponse dépend de votre catégorie, votre marque et l'activité de votre compétition – mais le jeu en vaut la chandelle!

Survol de la performance des marques québécoises et sensibilité des Québécois aux prix des aliments

19 mai 2022



Performance des marques québécoises

- Analyse de la performance vs 2020
- Les produits québécois en chiffre et en importance
- Vecteurs de croissance et projections
- Un nouveau regard sur l'aspect local



Sensibilité aux prix des Québécois

- Sensibilité aux prix
- Examen de la stratégie de prix pour les produits locaux
- Rôle des promotions dans la valorisation des produits d'ici

Francis Parisien

francis.parisien@NielsenIQ.com

